

# PERSÖNLICHES

Geboren:  
22.03.1975 in Landshut  
Staatsangehörigkeit:  
deutsch



Dr.  
**Christian Hirsch**  
Chemiker

## KERNKOMPETENZEN

- INTERNATIONALE VERTRIEBSLEITUNG
- PROJEKT MANAGEMENT
- BUSINESS DEVELOPMENT
- B2B VERKAUFSKOMPETENZ
- INTERNATIONALES NETZWERK
- DIREKT UND DISTRIBUTIONS-VERKAUFSERFAHRUNG
- GUV WISSEN
- BUDGET PLANUNG

## SPRACHEN

DEUTSCH (Muttersprache)  
ENGLISCH (verhandlungssicher)

FRANZÖSISCH (Grundkenntnisse)

## KONTAKT



+49 170 48 077 48



administrator@christian-hirsch.de



Landgerichtsstrasse 38a,  
85435 Erding,  
Deutschland



[www.linkedin.com/in/dr-christian-hirsch-92965413/](http://www.linkedin.com/in/dr-christian-hirsch-92965413/)



[www.xing.com/profile/Christian\\_Hirsch26/portfolio](http://www.xing.com/profile/Christian_Hirsch26/portfolio)

## PRAXISERFAHRUNG

BUSINESS-UNIT LEITER & GENERAL MANAGER EMEA : RESONAC EUROPE GMBH

Abteilungsleitung Shodex-Gruppe

11/2007 – aktuell

Seit 01/2011 Mitglied der Geschäftsleitung (Management Committee) und General Manager.

- Direkter Vertrieb und Vertrieb mittels Distributoren in EMEA
- Marketing Planung
- Projekt Management
- Budget Planung und Verantwortung
- Mitarbeiterführung und Personalverantwortung
- Business Development

SALES MANAGER & APPLIKATIONS-CHEMIKER: WYATT TECHNOLOGY EUROPE GMBH

04/2005 – 11/2007

- Koordination und Erstellung der technischen Applikationen
- Vorbereitung, Organisation und Leitung in- und externer wissenschaftlicher Vorträge
- Durchführung und Planung von Kundenschulungen
- Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten; Vertriebsgebiet Europa

WISSENSCHAFTLICHER MITARBEITER: TU-MÜNCHEN, LEHRSTUHL FÜR BAUCHEMIE

Nicht-wissenschaftliche Zusatzaufgaben am Lehrstuhl für Bauchemie:

03/2001 – 02/2005

- SAP Keyuser und Administrator bei der SAP Einführung an der TU München
- Einkaufsleitung für Laborausüstung für den Lehrstuhl
- Durchführung von Studentenseminaren

DIPLOMARBEIT SÜD-CHEMIE AG, WERK MOOSBURG

06/2000 – 12/2000

- Rheologische Untersuchungen von Bentoniten

## BILDUNGSWEG

PROMOTIONS-ABSCHLUSS : DR. RER. NAT. CHEMIE AN DER TU-MÜNCHEN

Fachgebiet der Polymer-Chemie / Bauchemie. Untersuchungen zu Superverflüssigern auf Polymerbasis in Zementen

03/2001 – 06/2005

STUDIUM-ABSCHLUSS : DIPLOM CHEMIKER (UNIV.) AN DER TU-MÜNCHEN

Studium der Chemie

11/1994 – 12/2000

SCHUL-ABSCHLUSS : ABITUR AM KARL-RITTER-VON FRISCH GYMNASIUM

Karl-Ritter-von-Frisch Gymnasium in Moosburg, Bayern.

09/1985 – 07/1994

## WEITERE KENNTNISSE & KOMPETENZEN

MS OFFICE



MITARBEITERFÜHRUNG



CHROMATOGRAPHIE



BETRIEBSWIRTSCHAFTLICHE KENNTNISSE



IT KENNTNISSE



## ERFOLGE

- Aufbau einer Verkaufsorganisation in der EMEA Region im Hightech Labor Markt
- Stetiger Auf- und Ausbau von indirektem (Distribution) sowie direktem Vertrieb
- Stetige Steigerungen der Kernzahlen, wie Umsatz und Profitabilität im Vertriebsgebiet
- Implementation von neuen Marketing 2.0 Massnahmen und Social Media Kanälen
- Führung und Strukturierung eines internationalen Teams
- Zusammenarbeit mit Schwesterunternehmen in Amerika und Asien
- Erschliessung von neuen Märkten in Afrika und Naher Osten
- Erweiterung und Ausbau von OEM Business
- Intensive Erfahrung im Arbeiten in einer Matrix-Organisation
- Vertieftes betriebswirtschaftliches Wissen bzgl. GUV Parameter
- Erreichen von anspruchsvollen Budgets über Jahre hinweg

Erding, den 16.09.2023

## KONTAKT



+49 170 48 077 48



administrator@christian-hirsch.de



Landgerichtsstrasse 38a,  
85435 Erding,  
Deutschland

[www.linkedin.com/in/dr-christian-hirsch-92965413/](https://www.linkedin.com/in/dr-christian-hirsch-92965413/)

[www.xing.com/profile/Christian\\_Hirsch26/portfolio](https://www.xing.com/profile/Christian_Hirsch26/portfolio)